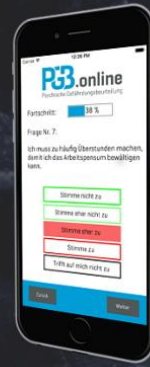


Endlich wieder Lust auf Montag!

Durchstarten bei MEDIaSinn



Aufgrund des starken Wachstums bauen wir unseren Bereich Sales in unserer Hauptverwaltung in **München** weiter aus und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

### Junior Sales Manager (m/w) – [Festanstellung]

Du hast Lust auf den Vertrieb eines innovativen Produktes in einem Startup Umfeld? Als Junior Sales Manager(m/w) bist Du ein integriertes Teammitglied, berichtest direkt an den Leiter Sales und trägst zum Erfolg unserer einzigartigen Produktideen maßgeblich bei. Wir suchen einen Macher-Typ, der seine Stärke im Bereich Sales kennt und den Drive mitbringt PGB.online im aktiven Vertrieb bei verschiedenen Zielgruppen zu platzieren.

#### Deine Aufgaben:

- Vertrieb (B2B) unserer Dienstleistungen (telefonisch und auf Messen)
- Neukundengewinnung und Bestandskundenpflege
- Zusammenarbeit mit anderen internen Bereichen
- Unterstützung bei der Implementierung neu gewonnener Kunden
- Als first point of contact mit dem Kunden bist du Sprachrohr und Repräsentant nach außen und verkörperst dies mit Deinem professionellen Auftreten
- Du schaffst es eine vertrauensvolle Bindung zum Kunden herzustellen
- Kontinuierliche Optimierung der Sales-Prozesse zugeschnitten auf die verschiedenen Zielgruppen

#### Dein Profil:

- Du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung sowie 1-2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Du hast Spaß an der Arbeit am Telefon, dabei eine angenehme Art zu kommunizieren und keine Angst, mit Entscheidern zu sprechen
- Flexibilität und Einfühlungsvermögen im Umgang mit Kunden sind selbstverständlich für Dich
- Darüber hinaus verfügst Du über gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS Office-Paket
- Persönlich bringst Du eine „Hands-on-Mentalität“ sowie Teamfähigkeit und Offenheit mit
- Du bist strukturiert, verfolgst Leads selbstständig nach und hast den Willen, ein Ziel zu erreichen und Erfolge gemeinsam zu feiern

## Das Beste und mehr:

- Deine Leistung als Vertriebsprofi zahlt sich von Anfang an aus. Als Junior Sales Manager profitierst Du durch eine Provisionsregelung direkt von Deinem Erfolg.
- Unser Büro befindet sich im Herzen Münchens mit direkter Anbindung zum öffentlichen Nahverkehr.
- Weiterbildungsmaßnahmen und Schulungen sind für uns genauso selbstverständlich wie Teamevents, Wiesn-Besuche und die Möglichkeit, bei Bedarf auch mal von zu Hause zu arbeiten.

Unter [www.medisinn.de](http://www.medisinn.de) und [www.pgb.online](http://www.pgb.online) findest Du mehr zu unserem Unternehmen und unseren Produkten.

INTERESSE? Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Deines frühestmöglichen Starttermins zu Händen Frau Verena Menhart an [jobs@medisinn.de](mailto:jobs@medisinn.de).