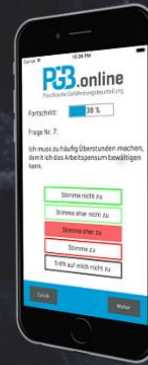


Endlich wieder Lust auf Montag!

Durchstarten bei MEDISinn



Aufgrund des starken Wachstums bauen wir unseren Bereich Sales in unserer Hauptverwaltung in **München** weiter aus und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager (m/w) – [Festanstellung]

Du hast Lust auf den Vertrieb eines innovativen Produktes in einem Startup Umfeld? Als Sales Manager(m/w) bist Du ein integriertes Teammitglied, berichtest direkt an den Leiter Sales und trägst zum Erfolg unserer einzigartigen Produktideen maßgeblich bei. Wir suchen einen Macher-Typ, der seine Stärke im Bereich Sales kennt und den Drive mitbringt PGB.online im aktiven Vertrieb bei verschiedenen Zielgruppen zu platzieren.

Deine Aufgaben:

- Vertrieb unserer Dienstleistungen (auf Messen, telefonisch, beim Kunden)
- Erweiterung und eigenständige Pflege Deines Kundennetzwerks
- Du stehst neuen und bestehenden Kunden in allen Fragen zur Verfügung und gewährleistest eine optimale Kundenbetreuung
- Du bringst Deine Erfahrungen und Ideen bei der Entwicklung neuer Produkte, Sales Strategien und Optimierung von Vertriebsprozessen mit ein und begleitest diese von der Konzeption bis zur Umsetzung
- Du übernimmst Verantwortung für qualitative und quantitative Ziele

Bei MEDISinn legen wir sehr großen Wert auf langanhaltende und vertrauensvolle Beziehungen mit unseren Kunden, da wir ein für den Kunden und deren Mitarbeiter hochsensibles Produkt vertreiben. Wir verlassen uns auf Dich, dass Du bei der Zusammenarbeit mit unseren Partnern genau diese Werte repräsentierst.

Dein Profil:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium sowie 1-2 Jahre nachweislich erfolgreiche Vertriebserfahrung
- Du hast Spaß an der Arbeit mit, dabei eine angenehme Art zu kommunizieren und keine Angst, mit Entscheidern zu sprechen
- Darüber hinaus verfügst Du über gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS Office-Paket
- Persönlich bringst Du eine „Hands-on-Mentalität“ sowie Teamfähigkeit und Offenheit mit

- Du bist strukturiert, verfolgst Leads selbstständig nach und hast den Willen, ein Ziel zu erreichen und Erfolge gemeinsam zu feiern

Das Beste und mehr:

- Deine Leistung als Vertriebsprofi zahlt sich von Anfang an aus. Als Sales Manager profitierst Du durch eine Provisionsregelung direkt von Deinem Erfolg.
- Unser Büro befindet sich im Herzen Münchens mit direkter Anbindung zum öffentlichen Nahverkehr.
- Weiterbildungsmaßnahmen und Schulungen sind für uns genauso selbstverständlich wie Teamevents, Wiesn-Besuche und die Möglichkeit, bei Bedarf auch mal von zu Hause zu arbeiten.

Unter www.medisinn.de und www.pgb.online findest Du mehr zu unserem Unternehmen und unseren Produkten.

INTERESSE? Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Deines frühestmöglichen Starttermins zu Händen Frau Verena Menhart an jobs@medisinn.de.